

バズる髪質改善セミ

~新規予約1カ月待ちを生み出すSNS構築術

平均客単価23,000円 リピート率95%の極意

SNS集客ワードでお客様ニーズが高い"髪質改善"。

TLUUS土谷氏による髪質改善テクニック・SNSノウハウを通じて、

明日から即実践できる内容をお届けします。

ご参加美容師様の『客単価UP』『リピート率UP』『新規客UP』に繋げ、 売れるデザイナーの考え方をロジカルにお伝えします。

髪質改善メニュー強化に伴いサロン内の

「知識」「技術」「カウンセリング」の統一にも繋がります。





TLUUS

TLUUS COO(最高執行責任者)

十谷大貴 氏

関西大手サロンにて最年少スタイリストデビュー最年少店長に就任。 その後梅田エリアでフリーランスとして活動後TLUUSオープンに伴い代表に就任。 髪質改善、似合わせショート、幅広いデザインバリエーションで様々な顧客様からの支持を集める。 TLUUS設立後2店舗全スタイリスト200万0verの売上を達成する教育システムを確立、 現在はCOOとして現場の統括、TLUUS全体の運営に注力。

年間売上

5.000万

指名技術売上/AS1名で予約2枠

月間最高売上

612万

指名技術売上

客単価

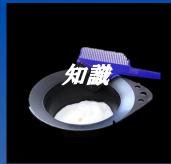
23.000円

髮質改善比率

50%以上

MILBON KYOTO STUDIO

2025.9.1 (MON) 10:00~13:30







※セミナー詳細、会場、申込方法 等は、裏面をご確認ください。

contents

01 売れるデザイナーの 考え方

(売上構築のロジカルな考え方)

- 売れるデザイナーの考え方(売上創りとは)
- 売上を上げる方程式
- 土谷氏だけでなく、教育を通じたスタッフ成長事例

02 高単価・高リピートを 叶える髪質改善

- 髪質改善ストレートのモデル展示
- 失敗しない毛髪診断
- 明日から即実践できる髪質改善の選定知識
- バズる仕上がりを叶える髪質改善技術
- リピート・次回予約に繋げる+aカウンセリング

03 SNS構築術

- SNS強化のメリット
- SNS新規120名/月を実現したSNS戦略
- 即実践、明日から始められる取り組みとは

日 程 2025年9月1日(月)

時間

10:00~13:30

講師

TLUUS 土谷大貴 氏

参加費

1,000円(稅込)

定員

40名

持ち物

筆記用具

対 象

全スタッフさま 売上を上げたいスタッフ様 リピート率を上げたいスタッフ様 髪質改善メニューを活性させたいサロン様

ミルボン京都スタジオ

京都市下京区四条通り柳馬場東入ル立売東町12-1 【TEL】 075-253-6641

【アクセス】

- ■阪急京都線「烏丸駅」または「河原町駅」⑫番出口から徒歩約1分
- ■京阪本線「祇園四条駅」から③番または④番出口を出て、 四条大橋を渡り鳥丸方面へ徒歩約10分
- ■地下鉄烏丸線「四条駅」から①番出口から四条通り沿いに河原町方面へ約5分



≫ キリトリ

9月1日(月) 10:00~13:30 バズる 髪質改善セミナー~新規予約1カ月待ちを生み出すSNS構築術~

| サロン名 | 参加者名 | | |
|------|------|--|--|
| 電話番号 | 多加有石 | | |